

Ab sofort suchen wir für unsere Niederlassung in Münster

Inside Sales Manager (m/w/d)

Als deutscher Marktführer im Bereich der klinikweiten Bild- und Befunddokumentation ist NEXUS / E&L GmbH Impulsgeber mit seiner Softwarelösung Clinic WinData, genannt CWD. In über 570 Kliniken mit bis zu 13 Fachbereichen unterstützt das eigenentwickelte Produkt CWD Ärzte und Pflege bei der Befundung. CWD wird eingebettet in die Klinikinfrastruktur mit Schnittstellen zu den bildgebenden Modalitäten eingesetzt. Über die Muttergesellschaft NEXUS wird die Internationalisierung ausgebaut und Produktinnovationen ausgetauscht. Der hohe Bekanntheitsgrad und Erfolg unserer Software CWD ist das Ergebnis von über 30 Jahren intensivem Dialog mit den Anwendern und zukunftsorientierter Entwicklung.

NEXUS / E&L ist an zwei Standorten vertreten, Nürnberg und Münster. Für die Niederlassung in Münster, mit Fokus auf Marketing und Vertrieb, wird zur Verstärkung des Salesteams ein Inside Sales Manager mit der Liebe zum Detail gesucht.

Ihre Aufgaben

- + Unterstützung der Sales Manager
- + Bearbeitung von Anfragen von Kunden durch Klärung technischer und kaufmännischer Themen
- + Technische Überprüfung der Anfragen mit Kollegen oder über das CRM
- + Konzepterstellung und Angebotsaufbereitung als Vorlage für den Sales-Manager
- + Kundenpflege (kein Support)
- + Kundenberatung auf Messen (ca. 3 große Messen/Jahr)

Ihr Profil

- + Ausgeprägtes IT-Verständnis (von Vorteil aufgrund des IT-Produkts)
- + Erfahrung in Klärung kaufmännischer Fragestellungen für erklärungsbedürftige Investitionsgüter
- + Konzeptionelles Arbeiten und Durchführen
- + (Fach-) Abitur, abgeschlossene Berufsausbildung, gerne auch Quereinsteiger mit Sinn für IT
- + Gute Kenntnisse in Microsoft-Office (Word, Excel, Outlook)
- + Sichere Kommunikation am Telefon und gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten

- + Eine unbefristete Festanstellung, später mit Provisionsmöglichkeit
- + Eine geregelte Arbeitszeit in Vollzeit 40 Stunden/Woche (Mo.-Fr.)
- + Ein zukunftsorientiertes Umfeld im spezialisierten Nischensektor IT/Medizin
- + Corporate Benefits (z.B. Fahrradprogramm, betriebliche Altersvorsorge, kostenlose Getränke und Obst)
- + Fachliches Know-How und intensive Einarbeitung in die Spezialsoftware CWD und Bereich Sales
- + Einstieg auch als **Junior** oder als **Sales-Assistenz** möglich

Ergreifen Sie die Initiative

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an jobs@nexus-eundl.com oder kontaktieren Sie die Personalabteilung unter **09131 810 33 - 360** (in Nürnberg, Frau Fehn). Sie erreichen Herrn Landgraf als Gruppenleiter Marketing & Office auch direkt unter **0251 / 919 939 - 33** bzw. unter peter.landgraf@nexus-eundl.com.